



Francis Paquet, Becycle

# Attention au recrutement

Egalement installée à Lyon, la société Becycle constate une baisse des coursiers motorisés dans l'agglomération. Une situation qui profite à l'entreprise créée par Franck Paquet.



En 2015, Becycle a vu son chiffre d'affaires progresser de 10 % à 550.000 euros.

"Le marché lyonnais des coursiers motorisés est en baisse, celui des coursiers à vélo stable. Becycle affiche une croissance de 10 %, avec un

chiffre d'affaires 2015 de 550.000 euros. Nous avons un service de livraison express et un autre de type dernier kilomètre, avec recours aux tri-

porteurs. La moyenne journalière des courses express se situe autour de 70, pour 5 salariés à temps complet et 8 à temps partiel. Nos clients-types sont des professions libérales (architectes, prothésistes dentaires) et des entreprises, plus quelques administrations. Les coursiers maison font 80 km par jour. C'est un point à prendre en compte dans le recrutement, tout comme la motivation et la débrouillardise. Signe distinctif, nous avons 3 femmes dans l'effectif. Côté équipement, nous avons des vélos Focus, pour un coût d'achat moyen de 800 euros, mais aussi des Bullitt pour les colis et des triporteurs pour les paquets. L'entretien dépend à 70 % d'un prestataire et coûte environ 200 euros par an". ●

## Nathalie Muguet, Bike in Th VAE et remorque



"Tous services confondus, les coursiers de la société desservent 60 à 70 points chaque jour. La topographie urbaine comprend des parties vallonnées. Nous avons donc opté pour des VAE Bergamont équipés de remorques achetées en Suisse, avec nos coordonnées inscrites dessus. Ce qui est un très bon moyen de se faire port à la c sommes p Poste et m transport Notre tau actuel se s chette 10- de la dem rions facil trois salari

CGN  
LE SENS DU DÉTAIL

UN MONDE  
DE PIÈCES DÉTACHÉES VELO

OBJECTIF  
CATALOGUE

Déjà disponible !

www.cgnfrance.com